

Programma

Proof of Business

Doelpubliek

Ondernemingen van elke omvang, ongeacht de sector, die actief zijn in het BHG (echte activiteit in Brussel) en betrokken zijn bij de economische transitie

Financieringsbedrag en -percentage

Tussenkomst tot 70% (naargelang de grootte van de onderneming); financiering bedraagt maximaal 70.000 euro

Contact

François Billen

Financial Advisor
Cel Industrieel

onderzoek

fbillen@innoviris.brussels

Doel van het programma POB

De zakelijke en strategische relevantie aantonen van de ontwikkeling van een eerste innovatief product/innovatieve dienst (geen bestaande product-/dienstenportefeuille; pivot van diensten- naar product georiënteerd bedrijfsmodel - of vice versa - uitgesloten).

De eerste opgestelde hypotheses bewijzen/ontkrachten door het testen van de relevantie van een waardevoorstel en de geloofwaardigheid van de te maken technologische keuzes, voor de ontwikkeling van het/de betrokken technologisch innovatief product/dienst.

De algemene filosofie is dus testen en experimenteren en niet enkel definiëren.

Modaliteiten

- Looptijd van 6 tot 12 maanden (verkiez een strategische strategie boven buitensporige ambitie).
- Betaling in 2 schijven (50% aan het begint van het project, 50% op het einde volgens de door Innoviris bepaalde manier van verslaggeven).
- **Opgelet:** houd rekening met de volledige selectietijd van de projecten (houd rekening met +/- 3 maanden tussen de indiening van de aanvraag en de eerste daadwerkelijke betalingen in geval van een gunstige beoordeling).
- **Bij een vroegtijdige start van een project zijn voldoende cashflow en de mogelijkheid tot voorfinanciering twee essentiële voorwaarden!**

Programma Proof of Business

Voorwaarden CRL2/I'RL4*

Wanneer je een aanvraag voor het programma indient, wordt er verwacht dat je project een CRL2- en I'RL4-niveau heeft bereikt.

Vanuit zakelijk perspectief:

- je hebt al een goed inzicht verworven in de marktstructuur en -segmentatie;
- je hebt een inschatting gemaakt van de omvang en de groei van deze markt;
- je hebt de ecosystemen in kaart gebracht; de betrokken partijen, de potentiële partners en de concurrenten;
- je hebt de waardeketen van de markt en de beoogde positie van de onderneming in die keten bepaald;
- je hebt één of een klein aantal segmenten geselecteerd als potentiële commerciële doelgroepen;

Op technisch niveau: de verschillende basiscomponenten van de oplossing werden vooraf samengevoegd tot een systeem dat functioneert met een 'lage betrouwbaarheid' (vooraf vastgesteld POC).

Evaluatie

De projecten worden geëvalueerd op basis van de relevantie van de valideringsstrategie, het niveau van technologische innovatie van het te ontwikkelen toekomstige product, de haalbaarheid van het project, het potentieel voor waardecreatie en het potentiële effect voor de regio (ecologische, sociale impact en impact op het regionale ecosysteem).

Enkele aandachtspunten

- Onderneming opgericht ten laatste op dag waarop het project wordt ingediend.
- Steun is niet te combineren met het programma Feasability Studies van Innoviris.
- Onderaanneming: toegestaan, maar de leidende onderneming moet het grootste deel van de risico's gelinkt aan het project aangaan en er moet een plan worden ingediend om eventueel ontbrekende vaardigheden intern te verwerven.

Te bereiken doelstelling CRL5/I'RL5*

De financiering POB is bedoeld om je project op CRL5/I'RL5-niveau te brengen (= je product valideren/market fit), en om te helpen bij de ontwikkeling van je uiteindelijke prototype.

Vanuit zakelijk perspectief:

- op basis van de gevalideerde marktbehoeften en van het waardevoorstel heb je de beoogde doelsegmenten geselecteerd en de MVP-specificaties (minimaal levensvatbaar product) gedefinieerd;
- je hebt geverifieerd dat de waarde zoals die wordt gevoeld door de klant ook daadwerkelijk kan worden gegenereerd in de vorm van inkomsten;
- je hebt de inkomsten- en kostenramingen gekwantificeerd en geverifieerd dat er een winstgevend bedrijfsmodel bestaat.

Op technisch niveau: de functies en prestaties van het systeem zijn gevalideerd in een reële toepassing en in een (gesimuleerde) omgeving die representatief is voor de uiteindelijke omgeving. Er is een functioneel 'bestek' van het product opgesteld op basis van de vraag op de markt. De verwachte architectuur van het eindproduct kon worden gedefinieerd en gedocumenteerd.

*CRL : Commercial Readiness Level - I'RL : technologie Readiness Level, zoals gedefinieerd in de MatMax van WLS : https://www.wsl.be/matmax/home_d.php

** <https://innoviris.brussels/proof-business>