

# REGLEMENT R&D PROJECTS (2021)

## Doelstellingen en programma

Het programma 'R&D projects' ondersteunt projecten die op termijn de ontwikkeling of implementering van innovatieve producten, processen of diensten beogen. Dit omvat projecten die verband houden met industrieel onderzoek, experimentele ontwikkeling en organisatie- en procesinnovatie.

De indeling van je project in een van deze categorieën gebeurt op basis van zowel technische (TRL-niveaus, systeem voor het meten van de technologische maturiteit van een innovatie of een technologie) als commerciële factoren (CRL-niveaus, hun equivalent voor de commerciële maturiteit). Hieronder worden deze criteria voor elke categorie toegelicht.

### Industrieel onderzoek (TRL 1 tot 4, CRL 1 tot 5)

*Welke projecten komen in aanmerking voor financiering?*

- Er werd **een industrieel of commercieel doel** ontwikkeld maar er moet **wetenschappelijke kennis opgebouwd worden** om dat doel te verwezenlijken.
- Er bestaan mogelijks al bepaalde academische of industriële onderzoeken, maar die zijn **niet voldoende om de ontwikkeling** van een nieuw product, proces of dienst **te lanceren**.
- De state of the art werd onderzocht (**literatuurstudie**), er werd een **onderzoeksprogramma** opgezet en de belangrijkste mijlpalen werden geïdentificeerd.
- Aan het einde van het project zal de **nieuwe kennis** die nodig is om een nieuw product, proces of dienst te ontwikkelen, gegeneerd zijn. **De state of the art zal voorbijgestreefd zijn**. Er kan **een POC of een prototype in een laboratoriumomgeving** geproduceerd worden.

*Hoe worden de projecten gefinancierd?*

De steun wordt verleend in de vorm van subsidies.

Grootte van de onderneming	Subsidiepercentage in het individueel project
Kleine of micro-onderneming	70%
Middelgrote onderneming	60%
Grote onderneming	50%

Die percentages kunnen met 15% verhoogd worden indien er een effectieve samenwerking is, met een percentage dat nooit hoger dan 80% kan zijn.

### Experimentele ontwikkeling (TRL 4 tot TRL 7, CRL 4 tot CRL 7)

*Welke projecten komen in aanmerking voor financiering?*

- U wilt **een innovatief product, proces of dienst ontwikkelen**.
- U beschikt al over **een eerste idee over de haalbaarheid van je ontwikkeling**, bijvoorbeeld omdat je al een POC ontwikkeld heeft.
- In essentie zijn de noden op vlak van functies en/of doelstellingen al bekend, al kunnen ze nog licht wijzigen.
- Er blijven **risico's en onbekende factoren** gepaard gaan met het concrete gebruik van de beoogde technologieën voor het geplande project en met de integratie ervan in het product, proces of de dienst die/dat ontwikkeld zal worden en/of de bestaande oplossing. Er kan

bijvoorbeeld nog gekozen moeten worden tussen 2-3 technologieën, waarvan de eigenschappen en de theoretische voor- en nadelen ten minste al vooraf onderzocht zijn.

- Er werd een **ontwikkelingsplan** opgezet en de **belangrijkste mijlpalen** werden vastgelegd.
- Aan het einde van het project zal **het prototype gevalideerd zijn in een reële omgeving**, nadat het bijvoorbeeld in een pilootproject werd uitgetest.

#### *Hoe worden de projecten gefinancierd?*

Experimenteel onderzoek kan op twee verschillende manieren gefinancierd worden, via een subsidie of via een terugvorderbaar voorschot. In het eerste geval blijft de financiering van u. In het tweede geval betaalt je de financiering terug (vast deel + variabel deel in verhouding tot het commerciële succes).

Gepland onderzoek dat is gericht op het verwerven van **nieuwe kennis** die op middellange termijn als doel heeft om nieuwe producten, processen of diensten te ontwikkelen OF bestaande producten, processen of diensten aanzienlijk te verbeteren.

U komt in aanmerking voor een **subsidie** als

- U de **markt** en de marktsegmenten die relevant zijn voor je project heeft **geïdentificeerd** en **geanalyseerd**.
- Zo heeft je een **MVP** geïdentificeerd dat je **in het project wilt ontwikkelen**.
- U heeft **geïdentificeerd wat je product, proces of dienst bijdraagt aan de markt** en **prijshypotheses gegenereerd**, zelfs als die nog niet volledig gevalideerd zijn omdat er nog technische ontwikkelingen uitgevoerd moeten worden.
- Als je al beschikt over een product, proces of dienst die/dat gecommmercialiseerd wordt, dan wilt je tijdens het project innovaties ontwikkelen die **daar voldoende van afwijken** en waarvoor het **waardevoorstel** en het **markt-productkoppel grondig geheranalyseerd** moeten worden.

Voorbeelden van projecten die een subsidie kunnen krijgen: producten, processen of diensten waarmee een nieuwe markt of een nieuw marktsegment kan worden aangeboord, een belangrijke afwijking ten opzichte van de bestaande activiteit, product-, proces- of dienstontwikkeling die op belangrijke wijze het commerciële aanbod van de onderneming veranderen.

#### Opmerkingen:

- Een onderneming die minder dan 3 jaar bestaat zal gefinancierd worden met een subsidie, zelfs als die onderneming al een product, proces of dienst aanbiedt, tenzij ze daarvoor al een financiering heeft gekregen bij Innoviris.
- Een pilootverkoop van een POC of een eerste prototype verhindert op geen enkele wijze de toekenning van een subsidie. Innoviris is ervoor verantwoordelijk om na te gaan hoe ver die al commercieel gevorderd is om te bepalen op welke manier het project gefinancierd wordt.

JE komt in aanmerking voor een **terugvorderbaar voorschot** als

- JE een product, proces of dienst heeft dat **al gecommmercialiseerd wordt**.
- JE ontwikkelingen wilt uitvoeren om **dat product, proces of die dienst te verbeteren**, of je gamma wilt uitbreiden door te steunen op wat je **op technologisch en commercieel vlak al verworven heeft**.
- De beoogde ontwikkelingen laten je toe om **beter te antwoorden op de behoeften** van de markten of marktsegmenten **waarop je al actief bent** of op **aansluitende** segmenten.
- De beoogde ontwikkelingen veronderstellen **geen grondige herwerking van het waardevoorstel en het markt-productkoppel**.

Grootte van de onderneming	Percentage van subsidie	Percentage terugvorderbaar voorschot
Kleine of micro-onderneming	45%	55%
Middelgrote onderneming	35%	45%
Grote onderneming	25%	35%

Die percentages kunnen met 15% verhoogd worden indien er een effectieve samenwerking is.

### Proces- of organisatie-innovatie

- Je wilt een nieuwe productie- of leveringsmethode of –proces implementeren in je onderneming.
- Je heeft de **problemen geïdentificeerd** die dat proces of die methode moet oplossen.
- Je heeft **een eerste schatting gemaakt** van wat dat proces of die methode kan opleveren voor je onderneming.
- Je heeft **dat proces en die methode op kleine schaal al op punt gesteld** (pilotproject) en moet het proces/de methode nu implementeren binnen je onderneming, in een reële situatie.

Opmerkingen: het proces of de methode op punt stellen kan niet in aanmerking komen voor het project. Die fase kan gesubsidieerd worden door steun voor experimentele ontwikkeling. Hier gaat het erom dat de methode of het proces geïmplementeerd moet worden (overgang van een prototype naar een grotere schaal, in een reële context).

*Hoe worden de projecten gefinancierd?*

De steun wordt verleend in de vorm van subsidies.

Grootte van de onderneming	Subsidiepercentage
Kleine of micro-onderneming	50%
Middelgrote onderneming	50%
Grote onderneming (in samenwerking met een kmo)	15%

## Subsidiabele kosten

De kosten die in aanmerking komen, zijn:

- **Personeelskosten:** de kosten in verband met het personeel (werknemers of zelfstandigen) voor zover zij voor het project worden ingezet. De lonen moeten in overeenstemming zijn met de praktijken en schalen (indien van toepassing) van de betrokken bedrijfstak.
- **Investeringskosten:** kosten van instrumenten en apparatuur die tijdens het project worden gebruikt (aanschafkosten/afschrijvingstermijn\*gebruiksduur tijdens het project\*gebruikpercentage)
- **Onderaannemingskosten:** dit betreft voornamelijk onderaanneming in de breedste zin van het woord. De onderneming kan, indien nodig, een beroep doen op relevante externe expertise (zoals dienstverlening door een Fablab).
- **Exploitatiekosten:** met name de kosten van materialen, leveringen en producten die nodig zijn voor het succesvol afronden van het project..

Een meer gedetailleerde beschrijving van de in aanmerking komende kosten is beschikbaar in de [boekhoudkundige richtlijnen van Innoviris](#).

#### Opmerking - Beschikbaarheid van eigen fondsen

Je moet in staat zijn je aandeel in het project aan te tonen. Bovendien moet elke aanvrager de mogelijkheid hebben om de uitvoeringskosten van het project voor te schieten. Er is immers steeds een tijdsverschil tussen de uitbetaling van de eerste subsidieschijf en de startdatum van het project. Ook wordt een deel van de subsidie pas na afloop van het project uitbetaald.

## Ontvankelijkheidscriteria

Om in het kader van dit programma een beroep te kunnen doen op de financiële tussenkomst van het Brussels Hoofdstedelijk Gewest, moet elke kandidaat:

- **Een onderneming zijn:** elke onderneming met rechtspersoonlijkheid in welke vorm dan ook (nv, vzw, cv, bv, enz.) op de sluitingsdatum van de oproep komt in aanmerking;
- **Ten minste een maatschappelijke zetel hebben in het BHG;**
- **Niet in financiële moeilijkheden verkeren:** zie punt 20 van de Richtlijnen voor reddings- en herstructureringssteun aan ondernemingen in moeilijkheden die geen financiële instellingen zijn. Dit geldt alleen voor ondernemingen die al meer dan drie jaar bestaan;
- **Een project voorstellen dat overeenkomt met het toepassingsgebied van de actie:** het project moet beantwoorden aan de doelstellingen van het programma;
- **Indien van toepassing: voldaan hebben aan de plichten t.a.v. het Gewest in het kader van eerder toegekende subsidies;**
- **Het stimulerende effect van de steun aantonen:** de aanvrager moet aantonen dat het project niet zou kunnen worden uitgevoerd of veel minder ambitieus zou zijn zonder de tussenkomst van Innoviris;
- **Niet reeds overheidssteun ontvangen hebben voor de taken die in het project zijn opgenomen** (verbod op dubbele financiering).

### Opmerking – Project in samenwerking

Als onderdeel van deze projectoproep zijn samenwerkingsverbanden tussen ondernemingen mogelijk, op voorwaarde dat elke deelnemer niet enkel de experimentele en R&D-taken uitvoert, maar ook een innovatieve activiteit met voldoende belangrijke onbekende factoren en risico's om overheidssteun te rechtvaardigen.

In dit geval moet slechts één financieringsaanvraag worden ingediend, via het formulier voor collaboratieve projecten, 'Joint R&D Project'. Ook de taakverdeling tussen de verschillende partners moet in het werkprogramma worden beschreven.

## Selectie/evaluatie van de aanvragen

Na ontvangst van een financieringsaanvraag wordt nagegaan of zij in aanmerking komt voor financiering. Kandidaten die in aanmerking komen, worden vervolgens uitgenodigd om hun project te verdedigen tijdens een vergadering.

Tijdens deze vergadering krijgen kandidaten de gelegenheid om hun project voor te stellen, nadien volgt een vraag- en antwoordsessie en op het einde wordt beslist of de financiering al dan niet toegekend wordt. Voor projecten die zijn ingedeeld in de categorie "Industrieel onderzoek" zal tevens een expertenjury samenkomen om de wetenschappelijke aspecten van het project te beoordelen.

Aangezien de beslissing tot wel of niet financieren telkens na afloop van de vergadering wordt genomen, is het van cruciaal belang dat de informatie in het formulier volledig, gedetailleerd en onderbouwd is. Belangrijk om weten is dat de volgende aspecten worden geëvalueerd:

- **Innovatie en doelstellingen van het project:** De doelstellingen van het project moeten duidelijk en concreet zijn. Bovendien moet het project een aanzienlijke vooruitgang betekenen ten opzichte van de state of the art in het betrokken vakgebied of ten opzichte van wat pioniers in de sector hebben gerealiseerd, en moet het aantonen dat het project gepaard gaat met technische uitdagingen.
- **Haalbaarheid en uitvoering:** het werkprogramma moet relevant en realistisch zijn wat betreft taken, begroting, expertise en hulpmiddelen.

- **Strategische en economische impact:** de activiteit in het project vertoont een reëel potentieel tot waardecreatie. De onderliggende hypothesen worden omgezet in cijfers in een financieel plan dat de economische duurzaamheid van het project weet aan te tonen. Het project moet passen in de algemene strategie van de onderneming en een levensvatbaar bedrijfsmodel uitdragen.
- **Maatschappelijke impact:** de activiteit in het project moet blijk geven van een sociale, ecologische impact en/of een impact op het Brusselse ecosysteem.
- ***In het geval van een collaboratief project:*** de relevantie van de samenwerking voor het gehele project wordt aangetoond en het beheer van de samenwerking is vastgelegd in een concrete en doeltreffende strategie.